

Prepárate

para

TRABAJAR

COMERCIO INTERNACIONAL



I.E.S. ALFONSO X EL SABIO



Ciclos Formativos de Formación Profesional

COMERCIO Y MARKETING

Ciclo de Grado Superior COMERCIO INTERNACIONAL

Consejería de Educación Cultura y Deportes
I.E.S. "ALFONSO X EL SABIO"

✉ C/ Valdehuesa, 6, 45007 TOLEDO

☎ 925230970 📠 925240850

e-mail 45004752.ies@edu.jccm.es

WEB <http://iesalfonsox.es/>



ENSEÑANZAS COFINANCIADAS
POR EL FONDO SOCIAL EUROPEO

C/ Valdehuesa, 6 45007 TOLEDO

Tfno.: 925 23 09 70

Fax: 925 24 08 50

<http://www.iesalfonsox.es/>

E-mail:

45004752.ies@edu.jccm.es

COMPETENCIAS DEL CICLO

La competencia general de este título consiste en planificar y gestionar los procesos de importación/exportación e introducción/expedición de mercancías, aplicando la legislación vigente, en el marco de los objetivos y procedimientos establecidos.

**RELACIÓN DE CUALIFICACIONES Y UNIDADES DE COMPETENCIA
DEL CATÁLOGO NACIONAL DE CUALIFICACIONES**

1. Cualificación profesional completa:

Gestión administrativa y financiera del comercio internacional COM086_3 (Real Decreto 295/2004, de 20 de febrero, y modificada en el Real Decreto 109/2008, de 1 de febrero), que comprende las siguientes unidades de competencia:

UC0242_3: Realizar y controlar la gestión administrativa en las operaciones de importación/exportación y/o introducción/expedición de mercancías.

UC0243_3: Gestionar las operaciones de financiación para transacciones internacionales de mercancías y servicios.

UC0244_3: Gestionar las operaciones de cobro y pago en las transacciones internacionales.

UC1010_3: Comunicarse en inglés, con un nivel de usuario competente, en las relaciones y actividades de comercio internacional.

2. Cualificaciones profesionales incompletas:

a) Marketing y compraventa internacional COM316_3 (Real Decreto 109/2008, de 1 de febrero):

UC1007_3: Obtener y elaborar información para el sistema de información de mercados.

UC1008_3: Realizar estudios y propuestas para las acciones del plan de marketing internacional.

UC1009_3: Asistir en los procesos de negociación y ejecución de las operaciones de compra-venta internacionales de productos y servicios.

b) Organización del transporte y la distribución COM317_3 (Real Decreto 109/2008, de 1 de febrero):

UC1013_3: Organizar, gestionar y controlar las operaciones de transporte de larga distancia.

c) Organización y gestión de almacenes COM318_3 (Real Decreto 109/2008, de 1 de febrero):

UC1014_3: Organizar el almacén de acuerdo a los criterios y niveles de actividad previstos.

UC1015_2: Gestionar y coordinar las operaciones del almacén.

d) Gestión comercial y financiera del transporte por carretera COM442_3 (RD 1550/2011, de 31 de octubre):

UC1423_3: Gestionar la actividad económico-financiera del transporte por carretera.

FORMAS DE ACCESO A ESTA ENSEÑANZA

ACCESO DIRECTO

•Bachillerato L.O.G.S.E.

•Bachillerato experimental.

•C.O.U.

•Técnico especialista, Superior, o equivalente.

ACCESO MEDIANTE PRUEBA

Tener, como mínimo, 19 años o cumplirlos en el año en el que se realiza la prueba.

Tener, al menos, 18 años o cumplirlos en el año en el que se realiza la prueba y estar en posesión de un título de Técnico en alguna de las Familias Profesionales correspondientes a la misma opción de la parte específica. (Este requisito debe acreditarse en el momento de la inscripción a las pruebas, salvo que el/la alumno/a esté matriculado/a en el ciclo formativo de grado medio y se prevea la obtención del título de Técnico antes de la realización de la prueba, siempre y cuando los ciclos de grado medio en curso y el que se desea cursar de grado superior sean de la misma Familia Profesional). En este caso se acreditará en el momento de realización de la prueba de acceso

Denominación:	Comercio Internacional.			
Nivel:	Formación Profesional de Grado Superior.			
Duración:	2.000 horas.			
Familia Profesional:	Comercio y Marketing			
MÓDULOS PROFESIONALES	HORAS ANUALES	CENTRO		CENTRO TRABAJO
		1º CURSO	2º CURSO 1º Y 2º TRIM.	2º CURSO 3º TRIM.
Transporte internacional de mercancías.	203	6		
Gestión económica y financiera de la empresa.	195	6		
Logística de almacenamiento.	125	4		
Gestión administrativa del comercio internacional.	195	6		
Inglés.	160	5		
Formación y orientación laboral.	82	3		
Sistema de información de mercados.	80		4	
Marketing internacional.	140		7	
Negociación internacional.	105		5	
Financiación internacional.	120		6	
Medios de pago internacionales.	100		5	
Comercio digital internacional.	55		3	
Proyecto de comercio internacional.	40			40
Formación en centros de trabajo.	400			400
TOTALES	2000	30	30	440

OCUPACIONES Y PUESTOS DE TRABAJO A LOS QUE TIENE ACCESO

- Técnico en comercio exterior.
- Técnico de operaciones exteriores de entidades financieras y de seguros.
- Técnico en administración de comercio internacional.
- Asistente o adjunto de comercio internacional.
- Agente de comercio internacional.
- Técnico de marketing internacional.
- Técnico de marketing digital internacional.
- Técnico de venta internacional.
- Asistente al departamento de operaciones comerciales internacionales.
- Transitario.
 - Jefe de almacén.
- Operador logístico.
 - Técnico en logística del transporte.
- Coordinador logístico.
 - Técnico en logística inversa.